

京都LBクラブ 2015年 第5回セミナー(通算26回)  
2015年10月23日(金)18:00スタート

# 非常識と言われる 経営だから お客が増える!!



一生懸命がんばっているのに業績が良くならない？

いままでのあり方、やり方、業界の常識のまま続けても、経営はちっともよくなりません……。業界の常識、慣習にもとづいているからでは？ 経営の原理原則にのっとった会社は少数派。つまり、原則通りの会社は“非・常識”の会社なのです。今回は、お客が喜んでリピートしてくれる業界非常識事例「ベスト3」を紹介します。非常識すぎて大手がまねすらできない経営だから、お客が増えるのです！

ということで、第5回セミナーは全国を駆け回り、お客が増えている会社、お店の事例を取材紹介されています「お客が増える★プロダクション」の村上透さんをお招きし開催します。今回はたくさんの事例の中から、京都LBクラブのために選りすぐりの3+1の事例をご紹介します。皆様の経営に役立つものばかりですので是非ご参加ください。

こんな事例です



**戦わずして勝つ逆襲事例を時間の許す限り伝えます。**

- ◆ 自社の欠点を明らかにしているのにお客が増えるリフォーム会社。
- ◆ 回転率を下げるばかりしているのにお客が増える飲食店。
- ◆ 来店型の業種にもかかわらず訪問しているのにお客が増える医療関係。
- ◆ おまけ事例：リピート利用しない経営を目指しているのに、なぜかリピート率が高い「非・常識鍼灸治療室」。



村上 透／お客が増える★プロダクション。

1961年、北海道の帯広市生まれ。積水ハウスに入社後、変わった上司と出会ったため全国最下位と最優秀新人賞の両方を経験。経営雑誌の出版社に転職、14年にわたり社長取材。自らインタビュー記事を書きまくる。伸びる会社とつぶれる会社の違いに気づく。好不況にかかわらず継続的に業績を向上させる経営のやり方がわかる。これまでの社長取材は約900人。お客を増やし続ける戦略と戦術のパターンを確信。「あなた、これしかできんのかから」と竹田陽一先生に言われ、独立。日本で唯一のお客が増える詳細事例レポート『お客が増える!』の取材、執筆、レポート販売、セミナーを継続中。つい最近、沖縄へ移住。

日時

2015.10.23 金

18:00～(受付17:30～)

会費

京都LB会員 無料  
京都LB会員同伴者2,000円  
一般5,000円

その他  
1

終了後懇親会を予定しています。  
20:15～2時間程度  
(会費3,000円程度)

その他  
2

村上さんは京都TTP大学でも講演されます。23日は都合が悪いという方は是非こちらにご参加ください。  
<http://ameblo.jp/kyoto-ttp/>

会場

第八長谷ビル 8階 E室

京都市下京区烏丸仏光寺下の大政所町680-1



最寄駅 京都市地下鉄 四条駅6番出口徒歩1分  
会場Tel:075-361-0106

お申し込みはFAXで **FAX.075-254-0757**

京都LB会員の方は、会社名・氏名のみご記入ください。

参加	<input type="checkbox"/> セミナーのみ参加	<input type="checkbox"/> セミナー・懇親会参加	いずれかにチェックを入れてください
会社名		氏名	
ご住所	〒		
電話番号		FAX番号	
E-mail			

ホームページからお申し込みいただけます。

<http://moukaru-shikumi.com>



ランチェスタービジネス京都(有) (谷口薫税理士事務所内)

〒604-8241 京都市中京区三条通新町西入ル釜座町22番地 ストックビル三条烏丸401号  
TEL. 075-211-0124 FAX. 075-254-0757 E-mail. info@moukaru-shikumi.com